

La filosofía de un manipulador

Lafu57



Capítulo 1

INDICE

cap 1.- Introduccion y Definiciones basicas_____
cap 2.- La manipulacion y sus comienzos_____
cap 3.- tipos de manipuladores_____
cap 4.- El conocimiento para la manipulacion_____
cap 5.- El terreno_____
cap 6.- La moralidad, los valores y creencias_____
cap 7.-Como ser un buen manipulador_____
cap 8.- LA FILOSOFIA DE UN MANIPULADOR_____

Introduccion:

antes de dar comienzo a este pequeño libro, informe o guía como quieran tomarlo quiero aclarar que esto que eh escrito se basa unicamente en mi propia experiencia, por lo que si creen que me eh equivocado o no estan deacuerdo en algo pueden hacer sus propias investigaciones, con esto no busco ofender a nadie, y no escribire nada que para muchos sea relevante unicamente mi propia filosofia.

Una que eh usado por mucho tiempo y me ha sido util en diferentes situaciones.

Algunos escritores afirman que para que una persona sea manipulada esta no debe ser consiente de estarlo. Por mi parte no estoy completamente deacuerdo pero no estoy en desacuerdo con esta afirmacion, pues no veo la manipulacion como una accion momentanea, sino como un proceso bien elaborado.

La manipulacion por desgracia es mal vista, pues en mas de una ocasion ha sido usada con un mal fin, por personas que utilizan el odio de los demas y aprovechan las debilidades. aclaro este tipo de manipulacion no la explicare, realmente estos son los manipuladores odiados.

El poder conseguido mediante el odio, la envidia no dura y debe ser evitado este tipo de poder te hara ver mal y como todo lo malo acabaras

mal.

"Lo que mal comienza, mal acaba".

cap 1 para la manipulacion: "Definiciones".

como en todo comenzaremos por el principio, definiendo las 2 palabras de las que tratara este libro donde pienzo plasmar mi propia filosofia.

filosofia: Oxford lo define como el conjunto de reflexiones sobre la esencia, las propiedades, las causas y los efectos de las cosas naturales, especialmente sobre el hombre y el universo.

Manipulacion: frezi.com lo define como ejercer dominio sobre personas que han sido reducidas a objetos, con un fin determinado. Inculcar en la población una forma de pensar. - Medio para comunicar algo.

Comunicacion.- La comunicación es la acción consciente de intercambiar información entre dos o más participantes con el fin de transmitir o recibir información u opiniones distintas. esta no necesariamente debe ser real, pero se puede convertir en real.

Sociedad.- La sociedad tiende a tener comportamientos compartidos, si algo se ve bien querran hacerse ver bien.

Verdad-Realidad.- la realidad en la manipulacion: es una construccion social, depende de la opinion del publico en sociedad. y no esta completamente sujeta a una definicion.

Instinto: algunas personas dicen que el hombre es diferente de los animales, pero esto no es del todo cierto, la realidad es que en el hombre el instinto siempre estara presente, la gente cree que se enamora pero esto solo son reacciones quimicas que nos hacen sentir bien, otro ejemplo es que la testosterona en un hombre comunmente lo impulsara a actuar mejor frente a mujeres.

La mujer: la mujer es signo de belleza, inteligencia, poder, anhelos, fragilidad y autoridad, un hombre al lado de una mujer siempre tendra mas oportunidad de ser escuchado.

El hombre: El hombre comun siempre querra resaltar frente a una mujer, por orden de su testosterona.

Pero ahora que es la manipulacion para mi: para mi la manipulacion es una manera de coneguir tu objetivo por medio de otras personas pasando desapercivido, No necesariamente tienes que ser invisible. pero es necesario que no sea simple intuir lo que estas haciendo y que todo el tiempo parezca que la gente lo hace por que quiere, a un

que en realidad los estes educando para creer eso.

por lo que podemos decir que estas en todo y a la vez no estas en nada.

Entonces ya vistos todos estos conceptos, tratare de enseñarte mi manera de manipular.

Capítulo 2

cap 2 para la manipulacion:

"La manipulacion y sus comienzos"

la manipulacion es un comportamiento que se va aprendiendo con el paso del tiempo, nadie nace con ella. Cuando un niño es joven no comprende del todo lo que es lo bueno y lo malo, los niños son personas muy sinceras. pero como siempre hay excepciones. Es aqui donde comenzamos a ver la primera etapa de la manipulacion.

La mentira. (almenos para mi) La manipulacion comienza cuando se forman las sociedades, esos primero grupos sociales a los que pertenecemos, ya sea en el preescolar, guarderia, etc.

un niño en un intento de sacar ventaja comenzara a mentir con cosas simples,

como cuando la profesora pregunta: ¿quien rayo la mesa? y el niño rapidamente echa culpa a otro, claro nadie quiere ser culpable.

pero aqui se encuentran los primeros indicios de la manipulacion, el niño trata de convencer a la profesora (incluso algunos lloran) mientras aseguran que no fueron ellos, cuando en realidad si lo fueron aprovechandose de la moral de la profesora en algunos casos.

tambien tenemos al lider del grupo: un niño al que los demas le dan el poder para no sentirse solos, al mismo que hacen caso en cualquier situacion "su palabra es ley". este chico es capaz de lograr que cualquiera en su poder haga lo que el quiera, asi como golpear a otro niño en algunas situaciones. tambien suele ser el chico mas fuerte entre todos ellos y suele ser su heroe un ejemplo a seguir entre los pequeñines. el niño que tiene mas niñas detras de el. Este chico que parece ser todo un ejemplo a seguir es un manipulador sabe ganarse a la gente, pero mas importante hace cumplir sus ordenes.

Despues tenemos al chico que se gana a la profesora: este chico sabe que de ganarse a la profesora esto le conferira una jerarquia y autoridad superior a la del resto de niños, por lo que siempre usa un puente diciendo. Dice la profesora que hagan... se apoya en el poder de alguien mas para hacer cumplir su objetivo, el es un manipulador.

Y seguro muchos no se tomaran enserio este cap, pero esto se repite incluso en el ambito laboral.

Capítulo 3

cap 3 para la manipulacion:

"Tipos de manipuladores"

los manipuladores suelen ser vistos como personas de poca moral y valores tambien de poca Fe, pero no debemos cerrarnos a estas ideologias que lo unico que hacen es provocar ignorancia.

Segun mi filosofia existen

La falsa victima.- estos manipuladores son personas que en situaciones donde podrian perder suelen agregar echos de cosas que supuestamente sucedieron, no necesariamente tienen que ser verdad, lo unico que se necesita es saber fingir muy bien. Y por mal que suene suelen ser mujeres, ante la sociedad la palabra de la mujer es empoderada y vista incluso como autoridad, autoridad que el hombre mismo para propio beneficio le otorga al decir que las mujeres son debiles.

El chismoso.- es una persona que busca crear situaciones para beneficiarse de ellas o simplemente para satisfacerse a si mismo. La comunicacion es la herramienta basica para la manipulacion, realmente no se necesita mover un solo dedo para provocar situaciones favorables para ti o desfavorables para el resto, lo que se necesita es conocer bien el terreno, terreno que explicaremos luego.

Desprestigiadores.- son personas que dañan el poder de otro lentamente mediante estrategias bien planeadas, comunicandose con otros o exponiendo debilidades de el objetivo.

Aduladores.- son personas que buscan ganarse el favor del alguien poderoso para incrementar su propio poder, incluso sin hacer ningun tipo de trabajo.

Trilleros argumentativos.- usan el juego verbal, jugando con los pensamientos, emociones, valores y posiciones de la gente en una serie de palabras muy bien ocultas. no es necesario decir nada con doble sentido. solo llegar a las emociones de la gente tocando temas de conversacion delicados para las personas y hacer que solos hablen incluso haciendolos sentir bien por lo que estan diciendo, motivando a que sigan hablando para conseguir informacion. esto es jugar con los sentimientos.

Los lideres.- aqui no hablamos de un lider empresarial o cosas por el estilo, si no un lider social, son personas capaces de esconder sus

intenciones en una mascara de buena fama.

Los religiosos.- ser lider de una religion sin duda te otorga poder sobre mucha gente, y por mucho tiempo fue asi. le pese a quien le pese la religion es una manera de controlar a la gente inculcandole valores y sacando provecho de ellos.

estos son los mas comunes que puede uno ver en la sociedad... claro existen muchos otros.

Capítulo 4

Cap 4 para la manipulacion: "El conocimiento para la manipulacion".

la manipulacion se apoya en un factor principal como lo es:

La necesidad: *el humano al ser mortal siempre tendra necesidades, necesidades que jamaz podran ser satisfechas, pues por evolucion cuando una persona cree conseguir todo el cerebro te traiciona haciendote serntir necesitado de alguna manera. es por esto que podemos decir que jamaz se alcanza la paz, Maslow explica las necesidades que todos los seres humanos tenemos en su piramide; la piramide de Maslow. que agrupa las necesidades de las mas basicas a las mas complejas.*

Fisiologia; Respiracion, Alimentacion, Descanso, Sexo y homeostasis.

Seguridad; Fisica, de empleo, de recursos, moral, familiar, de salud, de propiedad y de privacidad.

Afiliacion; Amistad, Afecto, Intimidad sexual.

Reconocimiento; Autorreconocimiento, confianza, respeto, exito.

Autorrealizacion; moralidad, creatividad, espontaneidad, falta de prejuicios, aceptacion de echos y resolucion de problemas.

Para poder aprovechar las necesidades que Maslow nos propone primero debemos analizar a nuestro objetivo a manipular, esto se ve en el siguiente cap el terreno.

Capítulo 5

Cap 5 para la manipulacion: "El terreno".

primero debemos saber como funciona la comunicacion: es simple yo te comparto un conocimiento o pensamiento y tu lo compartes. esto mismo aplica con el chisme: yo te cuento algo y tu lo cuentas a alguien mas.

cuando hablamos del terreno nos referimos a todo aquello que cumpla una funcion entre nosotros y nuestro objetivo, para ello tenemos que conocer bien a nuestro objetivo.

Si nuestro objetivo es arrogante y queremos destronarlo, humillarlo y hacerlo que pierda poder entonces aprendemos de sus pasatiempos y lo exponemos, tambien generamos un pequeño chisme donde hablemos con alguien no muy importante de que no nos gusta de dicha persona sin insultarlo.

es seguro que esta persona no muy importante compartira el chisme con alguien mas y de poco en poco la gente se ira haciendo la idea de que dicha persona no es buena.

la persona que usemos como mediador principal debe ser alguien que este en comunicacion con todas las personas que rodeen a nuestro objetivo.

nunca debes de contarle el chisme a uno de los mas importantes en su pequeña sociedad.

Es seguro que al ver la oportunidad de sublebase la persona segunda al mando en su grupo la aprovechara haciendole quedar mal ante el resto.

aqui realmente debemos de saber identificar a nuestro objetivo pues aunque nuestro objetivo es el lider, jamaz se debe atacar al lider directamente. **Es asi** que podemos decir que nuestro objetivo real es el segundo al mando.

tambien podemos comenzar a hablar bien de el segundo lider frente a alguien no muy importante pues es seguro que si inchamos su poder y fama este lo sublebara al cabezalla.

Una vez sublebadado el cabezalla podemos hacer con el lo que nos plasca pues es alguien que ya a quedado mal frente al resto y seguro los demas nos apoyaran en dichas acciones.

Si nuestro objetivo es popular: jamaz se debe atacar a un objetivo popular de buena fama y nada arrogante a este se le debe respetar, pero aprovecharse de el para cumplir nuestros objetivos es decir el sera

nuestro intermediario. para esto se necesita inculcarle una manera de pensar que te beneficie a ti y a el pues nadie actuaría sin ningún beneficio.

El terreno tambien se refiere a la situación que existe en dicho lugar o espacio, un manipulador no es nada sin el resto de personas y eso se debe tener claro, tambien se debe tener muy en claro que solo de ser necesario se influye directamente en las situaciones.

El terreno abarca:

Situaciones, Necesidades, AMOR, Problemas, Justicia, Moral, Percepción, Creencias, Valores, Lemas, personas, Personalidades, Comportamientos, Venganza, Confianza.

todas estas son las cosas que les debes tener en cuenta antes de actuar esto es conocer el terreno si eres capaz de predecir las próximas acciones que las personas van a tomar y ponerlas a tu favor, jamás perderás. Es así que si conoces a los demás siempre ganarás.

Capítulo 6

Cap 6 para la manipulacion: La moralidad, Valores y Creencias relacionados a la informacion.

La moralidad depende de cada persona y la mejor manera de conocerla es preguntar por problemas controversiales que cualquiera podria conocer, este tipo de preguntas te dan informacion sobre como se siente y piensa dicha persona.

Un ejemplo de esto es preguntar que opina sobre el aborto, aqui obtienes demasiada informacion sobre dicha persona. Es inteligente si lo apoya, Es tonta si esta en contra considerando la sobrepoblacion. Tambien puedes ser capas de conocer traumas o miedos de la persona, Talvez no lo apoye por que siente que en su familia piensan que hubiera sido mejor abortarlo, por lo que rapidamente se pone en la posicion del feto, tambien puede ser que no la apoye por que quicieron aborlo y al enterace una vez mas se pone en la posicion del feto.

Si lo apoya y deduces que es inteligente, seguro piensa en el cambio climatico, o puede que lo apoye viendo de cara al futuro en una dicha situacion de tener un embarazo, esto te dice que dicha persona piensa casarse muy seguramente, tambien te puede decir que es una persona compasiva que tiene lastima a los niños de la calle.

Pero claro este es solo un ejemplo de como un manipulador consigue informacion.

por lo que si preguntas de temas de este tipo controversiales para analizar debes de considerar.

- 1.- La posicion social de la persona.
- 2.- Situacion economica.
- 3.- Situacion familiar quienes son sus padres y familiares.
- 4.- Edad de la persona, muchas veces tenemos opiniones ignorantes (me incluyo).
- 5.- Religion y creencias. Es importante saber por que piensa de dicha manera. si es religioso es por que seguramente siente algo de culpa, tambien te dice mucho de donde viene y que busca, buscar la gracia de dios nos hace no querer cometer ningun acto grosero. (En el manipulador es una devilidad)

6.- Pasado. todos tenemos situaciones dolorosas, penosas y demas.

7.- Nivel academico. una persona con mas nivel academico por obvias razones sera menos ignorante, pero ojo esto no influye del todo, puedes haber terminado una carrera y ser un completo idiota.

8.- Vestimenta y accesorios, la vestimenta y accesorios puede revelarte demasiado de esta persona (consideremos al perfume un accesorio) puede revelarte a donde va, de donde viene, quien es, en que cree, su dinero, Relaciones(si esta casado o en noviasgo) y su perfume te revela el estado de animo en el que esta, si es muy atrevido busca mujeres o quedar bien, si es suave va a ver a alguien, si es fresco va a una reunion. son cosas simples que no influyen totalmente pero se deben tener en cuenta pues te revelan la personalidad actual del individuo.

9.- Peinado, si una persona no se arregla el cabello por que incluso para andar despelucado se deve arreglar, significa que a esa persona le das igual, puede que ya se tengan confianza, pero si es en una primera cita eso esta muy mal.

10.- La higiene, si todo el tiempo va bien aseado es por que esa persona tiene una apariencia que mantener, a esta persona le puedes influir bastante haciendole creer o ver que es lo que los demas piensan o pensarian de el.

11.- Aprender a ver las intenciones, Debes ver desde el acento que utiliza en cada palabra, hasta los movimientos faciales y corporales, presta atencion a sus movimientos comunes y te daras cuenta cuando tiene intenciones.

Es por esto que el manipulador debe ser una persona nada predecible.

"Si se está cerca del enemigo, ha de hacerle creer que está lejos; si está lejos, aparentar que se está cerca. ... Ataca al enemigo cuando no está preparado, y aparece cuando no te espera. Estas son las claves de la victoria para el estratega". SUN TZU

Capítulo 7

Cap 7 Para la manipulacion. "Como ser un buen manipulador".

Lo principal es saber analizar a la gente, lo segundo es entender las intenciones lo tercero es conseguir informacion hablando no solo con la persona objetivo sino con todos, lo cuarto es predecir sus acciones, y lo quinto es prevenirlas.

quien debe ser el manipulador:

El manipulador debe ser una persona, persuasiva, perceptiva, Analitica, Fria si es necesario, que conosca las emociones y pensamientos, que tenga poder sobre el resto, que pueda pasar desapersibido facilmente si lo desea, que tenga el control y conocimiento de las situaciones de interes.

Si lo que buscas es manipular tu imagen y conesequir poder frente a los hombres y atractivo frente a las mujeres:

Aprovecha la necesidad mas basica del hombre y la mujer la reproduccion, si eres nuevo o incluso siendo viejo en un grupo social "Vuelvete amigo de una de las mujeres mas guapas".

no te vuelvas amigo de la mas guapa, pues los hombres te despreciaran y las mujeres te veran como alguien que solo quiere sacar provecho aun que realmente si es asi.

Trata a tu amiga como si fuera tu hermana, has leves tactos corporales pero nada muy excesivo como para parecer un acosador, tienes que saber que acada mujer le trataras diferente pues todas son diferentes, no seas grosero con los hombres solo por haber adquirido algo fama. Pon emocion a tus palabras, y aprende a convecener a la gente de que tu humor es bueno pues el humor es una manera de comunicacion.

Siempre debes de hacerle sentir a la gente que le tienes confianza por lo que debes de contar pequeños secretos asi sean secretos fralsos.

Aprende a no mentir, prepara tus futuras mentiras de ante mano creando historias bien detalladas, con acciones que en un futuro justifiquen tus acciones presentes.

Muestrale a la gente una personalidad facil de leer con la que se sientan comodos, pero manten tu verdadera personalidad oculta.

Aprende a sonreir, todos tenemos una sonrisa capaz de mostrar seguridad si la sabemos hacer, mucho se habla de las micro expresiones faciales, se dice que no puedes finguir tus expresiones. pero si desde un comienzo le

enseñas a la gente y las acostumbras a unas expresiones faciales y movimientos corporales que para ellos se convierten en movimientos naturales. ellos creeran que esas son tus verdaderas expresiones, por lo que al mentir jamaz seras atrapado.

Cuando mientas no des informacion completa, pero tampoco des poca informacion, da una informacion que provoque una emocion cambiando tus expresiones y posiciones corporales intenta provocar angustia, enojo, felicidad, risa, Etc...

Mientete a ti mismo. se dice que no puedes decir una mentira si para empezar tu no la crees y esto es verdad, no quieras convencer al otro esto es un error que muchos intentos de manipuladores comenten, convencete a ti mismo de que lo que dices es verdad aun que tu sepas que es mentira.

Si en tu manipulacion piensas utilizar algo positivo, lleva una sonrisa todo el tiempo, ligeramente marca, algo que cualquiera pueda medio percibir y que se vea en la obligacion de preguntarte ¿estas feliz? ¿por que estas feliz?... Es ahi que tu manipulacion comienza. contesta que si y sin dejar de hablar cuentale la historia ya planeada con una sonrisa alegre, no muy exagerada y con un tono de voz feliz.

Aprende a escucharte. cuando estes hablando con alguien de manera natural escuchate a ti mismo como dices cada palabra y despues practicala principalmente frente a un espejo donde puedas verte a ti mismo y te asegures de que tu voz, rostro y cuerpo concuerden con el mensaje que quieres dar.

Aprende a amenazar. Las amenazas no dependen solo de tu voz fuerte y grosera, de tu cuerpo duro y grande o de la agreccion que propines. La mejor amenaza es aquella que se da indirectamente, nunca digas lo que haras. si alguien te insulta solo muestra una leve sonrisa y sigue tu conversacion, de manera natural, si persiste la persona miralo con una cara de desden, no grosera no burlezca sino una mezcla entre ellas y no digas una sola palabra. pues la mejor agreccion que puedes hacer en ese momento no ira por parte tuya sino por parte del resto de personas que te rodea, que de persistir mucho terminaran por ponerce en contra suya.

Aprende a protegerte. si alguien te agrede no bajas la cabeza y continua lo tuyo, sin mirarle con una mirada firme de desicion. si la persona persiste cuentale tus problema a los que son tus "Amigos" principalmente a las mujeres, al hacer esto es seguro que algun hombre que este serca de ahi aprovechara para lucirse esto es defenderse, jamaz uses la fuerza bruta. esto es ganar con inteligencia. hacer que otros actuen porti.

Nunca pelees a no ser que estes forzado a hacerlo. la mejor arma es conocer al enemigo, por lo que si peleas el enemigo te conoce a ti. y

tendras clara desventaja, pues el presumira de conocerte bien, y saber tus limites. Si el enemigo no te conoce tendra miedo a lo desconocido un instinto humano que debes aprovechar a tu favor. Si no peleas incluso correran rumores de que eres fuerte, o eres alguien importante sin nada que demostrar ante el resto.

No peles si no tienes nada que ganar. Pelear sin tener nada que ganar es estúpido, es odiarte y degradarte a ti mismo.

Entiende que la mujer tiene poder sobre el hombre. La mujer representa el maximo objetivo de todo hombre por evolucion, ganatelas, pues si las tienes de tu lado te apoyaran en momentos criticos. Ademas de que la palabra de la mujer tiene mucho poder y es algo que debes entender.

Entender que las mujeres son personas racionales, logicas y emocionales, con sentido de maternidad, que tienen poder sobre el hombre, y que son buenas protecciones, que son vistas como fragiles y esto otorga ventajas tanto siendo mujer como siendo amigo de la mujer, que la palabra de la mujer tiene poder incluso sobre otras mujer.

Si eres mujer y no has aprovechado deberias comenzar a aprovechar todo lo anterior, pero es seguro que si eres lo suficientemente lista todo esto ya lo sabias.

Entender que el hombre es fuerte, Egocentrista que aun que no lo quiera jamaz le gustara sentirse debil, Que le gusta ser el alfa a donde valla, que son agresivos, impulsivos, proteccionista por evolucion por lo que siempre querra verse bien frente a las mujeres.

Para ganarte a un hombre, siendo hombre hay varias opciones que no todos cumplen.

1.- **SER ALFA**, ser fuerte, en la actualidad mas bien seria ser bueno en los deportes, saber pelear, hacer cosas de riesgo que no cualquiera se atreveria.

2.- **SER ATRACTIVO** .- Los hombre suelen respetar a otros hombres atractivos.

3.- **ESTAR RODEADO DE MUJERES**.- esta es creo yo la mayor ventaja pues el hombre que esta rodeado de mujeres suele ser visto automaticamente por el resto de hombres como el alfa, aquel ser a quien deven de respetar.

4.- con ser inteligente no nos referimos a ser bueno con matematicas y cosas de este tipo, sino saber tomar desiciones que te hagan ver bien ante

el resto, siempre manteniendo una buena imagen.

5.- Cumple tus promesas.- Esta comprobado que la testosterona en los hombres provoca que el hombre quiera siempre cumplir sus promesas, pero tambien que quiera que el resto cumpla sus promesas.

Para ganarte a la gente siendo mujer. Si eres mujer el poder podria llegar casi solo, pero es seguro que en las mujeres el ser guapa tambien influye mucho. ser guapo o guapa en este caso se aplica igual que con un hombre que busca manipular su imagen, ganate a los varones provocando que ellos te vean como alguien guapa y atractiva, la atraccion depende muchas veces de el tener la oportunidad de estar con alguien, es asi que si el chico nota la oportunidad es mas seguro que le seas atractiva a que si nota que le das igual y aplican las mismas reglas de arriba para las mujeres.

Aprende a provocar miedo.- El miendo es generalmente a las experiencias que las personas desconocen, por lo que si estas en apuros en una situacion incomoda y usas una cara de disgusto la persona se asustara facilmente dudande de si lo que hicieron estuvo bien o estuvo mal provocando que se marchen o duden completamente.

Causa y efecto. creo que lo mas importante que un manipulador deve aprender es saber provocar situaciones que el mismo solucione haciendose ver bien a si mismo. o que afecten a alguien de una manera tan indirecta que ni se sepa de donde viene dicho ataque.

Si lo que buscas es manipular los pensamientos y sentimientos: aprende a educar a las personas, las personas siempre aceptan ideas del entorno pues el aprendizaje es una capacidad humana basica.

Por lo que si haces ver algo malo como algo positivo es seguro que esta persona tendra una buena imprecion de ello. esto tambien sirve para inculcar valores y creencias es comparable a la cultura y cada grupo social tiene la suya. A si que aprovechala.

Aprende a hacerte ver bien, mejorando tu imagen.

Cada persona te vera diferente segun las experiencias que hayan tenido contigo. muestrales buenas o malas experiencias, si quieres hacerte ver bueno, o agresivo, interesante, o aburrido, fuerte o debil. Influyente o desapersivido.

Si quieres ser visto como bueno:

Frente a una mujer: muestra compacion, respeto, alegria, confianza, sinceridad, fragilidad para activar el sentido maternal, espontaniedad para ser mas interesante, respeto, solidaridad, se bueno con los animales y en

especial con las personas. claro esta idea puede variar segun la mujer a la que quieras usar. Se complejo frete a ellas. (esto tambien aplica en relaciones amorosas).

Frente a un hombre: muestra principalmente seguridad y confianza, entre hombres la confianza es algo muy importante quiza lo mas importante y siempre debes estar de buen humor. se simple frente a ellos.

Si quieres ser visto con negatividad: Muestra una absoluta seguridad en tus cualidades; ya sean fisicas, emotivas, mentales, sociales, logicas, y fisiologicas para que jamaz te quieran ver por debajo del hombro tus enemigos. y Conocete a ti mismo para que jamaz te quieran inventar quien eres.

Mira con positividad y alegria a aquellos que lo merescan para que quieran estar contigo siempre, y para que aquellos que no lo estan busquen acercarse.

Planta trampas: una manera de educar a la mente de alguien mas es hacerlo ver, escuchar o sentir algo a diario, un ejemplo de esto es la publicidad, si yo te digo TECATE; seguramente tu mental mente lo completarias pensando o diciendo: EVITA EL EXESO. y no te culpo la publicidad es una manera de sugestion, hacerte creer que necesitas o sentirte familiarizado a algo por lo que si usas trampas repetitivas los llamados mensajes subliminales la persona seguro caera.

podrias hacerlo mostrandole una playa por un par de dias y es seguro que se le antojara ir a la playa. pero esto es solo un ejemplo simple. claro que cualquiera puede aplicar este tipo de ejemplo segun su situacion.

otro ejemplo de trampas es dejar tu telefono desbloqueado, si lo dejas desbloqueado y solo es seguro que la persona objetivo sentira curiosidad por debloquearlo, especial mente si nunca a revisado, pues el humano por naturaleza es curioso. pero lo que hace especial esta trampa es lo que la persona encontrara una vez rebisado el telefono, por lo que para asegurarte de que funcione pon el mismop mensaje almenos 1 vez en 2 diferentes lugares o aplicaciones. Es importante que la persona se lleve una buena o mala impresion segun su interes.

Si lo que buscas es que se preocupe por ti, puedes acomodar canciones en tu lista de reproduccion que hablen de temas tristes. asi tambien si quieres que la persona sienta interes porti, podrias usar canciones de amor o mas alegres. claro siempre tomando encuesta la situacion y tu interes.

Asi tambien si quieres enamorar a alguien de verdad, debes hacerle sentir, es importante que entiendas que enamorar no se trata de tener una relacion de noviasgo o similar, sino de hacer que la persona tenga

sentimientos positivos emocionales hacia ti. Esto puede ocurrir de muchas maneras una es premiando. por premiar no nos referimos a dar regalos sino a que cada vez que obedezca una orden nuestra la persona se lleve una buena experiencia creando de esta manera una dependencia psicologica.

Dependencia psicologica: a la dependencia psicología se llega de la manera ya explicada, si no crees en esto te lo puedo demostrar facilmente con 2 ejemplos que no buscan faltar respeto.

1.- Los premios a los animales, los animales aprenden a que si obedecen a sus amos seran recompensados, por lo cual mayormente se someteran a obedecer.

2.- ¿Alguna vez has visto a una mujer maltratada regresar con un hombre que no ofrece nada y incluso la golpea?

Bueno los psicologos lo explican con la dependencia, cuando eres niño muchas madres despues de regañar, castigar o disciplinar a sus hijos los premian, haciendoles ver la disciplina como algo positivo.

El problema es cuando el niño y niña crecen pues este comportamiento adquirido y aprendido de no ser corregido despues se convierte en un habito, misma razon por la que una mujer maltratada suele regresar con su pareja despues de ser golpeada, creando asi una dependencia y convenciendose a si mismas de que si las golpearon es por que hicieron algo mal y ya fueron disciplinadas.

OJO aqui no estoy intentando Fomentar el maltrato, tan solo es un ejemplo que quizas a muchos no les guste.

Entonces podemos llegar a la conclusion de que para ser obedecido la dependencia es un factor importante de esta manera la persona jamas se sentira obligado a obedecerte. solo lo hara por que piensa que hace algo bien para el mismo, creyendo incluso que es el quien se aprovecha de ti.

Acomodar piezas:

1.- convierte a las personas que planeas utilizar en personas poderosas, la dependencia ya antes explicada provoca que la persona siempre se sienta en deuda por lo que si vuelves a un donnadie alguien interesante el sentira que siempre te debe obedecer y sera mas accesible a tus peticiones.

2.- lleva y trae informacion, pero unicamente provocando que la gente pida tu ayuda, jamas des informacion si nadie te la pidio pues te veras como un amarranavajas. si das informacion que te pidieron los problemas

jamaz recaeran en ti.

3.-Consigue que te pidan ayuda, los favores son una manera facil de empoderarte.

4.-Conoce las funciones que tus peones pueden desempeñar aprovechando las pocisiones que tienen en el grupo.

5.-Aprende a improvisar segun las condiciones que te fueron impuestas por alguien superior a ti. si algo no esta escrito tampoco es que no se pueda hacer. por el contrario si algo esta escrito acoplate a ello.

Capítulo 8

Bcap8 para la manipulacion:

"La filosofia de un manipulador".

todas las personas tienen su propia moral, la del manipulador debe ser algo especial y diferente.

pero como cada persona es diferente explicare mi propia moral:

- 1.- Las reglas las deciden los hombres.
- 2.- Lo bueno y lo malo dependen de uno mismo.
- 3.- La comunicacion es lo mas valioso.
- 4.- Todas las personas son herramientas.
- 5.- El segundo lugar es el primero de los perdedores.
- 6.- Siempre debes buscar respuestas por ti mismo.
- 7.- Cualquier persona puede ser manipulada. (manipulador incluido).
- 8.- La amistad es el beneficio mutuo entre dos personas.
- 9.- El amor es una manera de supervivencia emocional.
- 10.- Las emociones complejas te distraen de tus objetivos.
- 11.- Centrar tu mente en una cosa te distrae de las demas, Centrar tu mente en las demas te distrae de una cosa.
- 12.- La igualdad es solo una falsa paz, no existe. pero la desigualdad sigue siendo dificil de aceptar.
- 13.- El poder depende de las circunstancias sociales. Las circunstancias sociales dependen de ti.
- 14.- Unirte a los controlados es lo mismo que sacrificarte. no disfrutas para ti sino para los otros.
- 15.- No todo el tiempo podras evitar sacrificar piezas.

- 16.- El lider es tan solo el juguete de los seguidores.
- 17.- Ser el lider principal es un problema debes evitar que te exploten.
- 18.- Todas las personas tienen necesidades.
- 19.- El amor es dificil de encontrar, normalmente es un juego de manipulacion entre dos personas.
- 20.- Las creencias religiosas fue la mayor arma de un gobernador (razonalo).
- 21.- Las oportunidades son creadas por uno.
- 22.- Todas las personas tienen mas de una cara.
- 23.- El hombre esta condenado a ser libre. "sartre"
- 24.- La realidad es una construccion social.
- 25.- La gente tiende a imitar comportamientos ajenos.
- 26.- El aprendizaje depende de lo que nos hacen creer que esta bien y mal.
- 27.- Las personas tienen miedo a estar solas. Un animal sin manada suele morir.
- 28.- La importancia y el poder los ceden las personas.
- 29.- No hay lider sin sociedad.
- 30.- Un hombre sera mas obediente con una mujer al lado, no te dejes dominar por las mujeres.
- 31.- Los comportamientos compartidos se deben aprovechar.
- 32.- Una sonrisa siempre hace ver interes (aprende a sonreir)
- 33.- La mujer tiende a mostrar su instinto maternal al ver debilidad.
- 35.- La estrategia no debe ser repetitiva.
- 36.- Los premios hacen sentir lealtad en la gente.(premiar es llevarse buenas experiencias)
- 37.- La testosterona provocara que un hombre siempre quiera defender a

una mujer en apuros.

38.- Las emociones y los instintos son tu mayor arma.

39.- No existe nada malo ni nada bueno solo tendencias humanas.

40.- La autoridad por la fuerza no es una opcion.

41.- La mentira es una verdad disfrazada.

42.- Es importante tener Equilibrio en la personalidad.

43.- La verdadera inteligencia no es capaz de ser medida.

44.- El genio no puede ser medido en un examen.

45.- La ideologia depende del ambiente de desarrollo al igual que la moral.

46.- Controlar las 8 tipos de inteligencia evitara bulnerabilidades.

47.- hacer deporte y practicar artes marciales nunca viene mal.

48.- Las nuevas experiencias son amenazas, pero al mismo tiempo son oportunidades de aprendizaje.

49.- Antes de tomar una decicion piensa en una tercera opcion asi sea que no exista.

50.- No discrimines a nadie, todos pueden ser utiles.

51.- No siempre es posible evitar el daño.

52.- Un lider actua ganandose a todos, un manipulador les hace creer que se los gano.

53.- Los sentimientos sinceros son dificiles de encontrar.

54.- No juzges a quien crees que te traiciono, todos actuamos por una razon.

55.- A todo efecto existe una causa y a toda causa existe un efecto.

56.- El humano siempre sentira que le falta algo.

57.- De nada sirve ocultar las apariencias, si casi todos sufrimos las

mismas carencias.

58.- El metodo cientifico se puede aplicar a todo.

59.- Siempre se debe preveer mas de un resultado y reaccion.

60.- La guardia jamaz se debe bajar.

61.- Si quieres ganar el favor de alguien a la primera comida que te ofrezca acepta.

62.- No te niegues a comer en casa ajena. generas desconfianza. toma la comida y alagala si es algo relevante sino come tranquilo y demuestra que te gusta.

63.- Acepta cosas solo de aquellos que te deban un favor cuando se ofrescan, aumentas la confianza y no te haces ver altanero.

64.- Presta atencion a cada palabra de las personas, muchas veces vienen intenciones disfrazadas.

65.- Sentir que no perteneces a un lugar automaticamente te margina del grupo, Sentir que tienes derecho a estar parado ahi automaticamente engrandece.

66.- Disculpate podra ser muy educado. pero te hace ver debil y generas desconfianza.

67.- Disculpate antes de una peticion automaticamente genera que la persona se niegue a cumplir.

68.- Sentirte con derecho a todo genera confianza en los otros, pero siempre debes respetar los limites.

69.- Blanco y negro son dos caras de la misma moneda. bondad y maldad van de la mano.

70.- Todos actuan por algo, por mas minima que sea la recompensa.

71.- Aquello a lo que las personas generalmente llaman destino es solo el resultado de su propia estupides.

72.- Sentirte bien o sentirte mal no tiene relevancia es solo un estado hormonal.

73.- Es importante mantener la salud mental.

74.- En lugar de trabajar en mejorar tu cuerpo, trabaja en mejorar tu mente.

75.- Si quieres ser superior al resto entrena tu mente en: Logica, Razonamiento, Imaginacion, Improvisacion, Lenguaje, Intuicion, Persepcion sensorial, sentido musical y artistico, Habilidad numerica, fisica, Y aprende del comportamiento de la sociedad.

76.- Por extraño que suene aun existen gente que es mas animal que persona. Actuan por instinto.

77.- Alimentate bien, El correcto funcionamiento del cerebro depende de la alimentacion.

78.- Conoce a tu cuerpo.

79.- Los speudointelectuales suelen ser estupidos y faciles de utilizar.

80.- Creer en tu propia filosofia es una manera de evitar desbiarte.

81.- Todas las personas tienen creencias.

82.- No se debe caer en el egocentrismo y mucho menos en el altruismo.

83.- Si una persona no gana nada contigo te traicionara.

84.- Basta con un pensamiento negativo para generar una ola de ellos.

85.- El pasado es solo experiencia almacenada, jamas se debe de permitir que nos afecte.

86.- Decidir que no eres de una manera se convierte en una decadencia. Decidir que eres de una manera se convierte en una plenitud.

87.- Si no existe una tercera opcion creala.

88.- El ingenio es el mayor poder del humano.

89.- El poder es la condicion de favor.

90.- Ser mayor no significa ser mejor, solo significa tener mas experiencia.

91.- No tener un plan diario significa quedar a la deriva del destino.

92.- Buscar el amor significa no sentirte completo.

- 93.- Se debe ser conciente que las personas mienten todo el tiempo.
- 94.- Siempre se debe esperar lo peor para estar preparado.
- 95.- Demostrar desinterés te hace perder poder.
- 96.- Ser real o fingir ser real está demás.
- 97.- Ser realista y ser muy fantasioso son problemas, se debe buscar un equilibrio.
- 98.- Siempre se debe ser práctico y realista - creativo y sensible.
- 99.- El tan solo ver a una persona ya te dice como es.
- 100.- Las caras de una persona son facetas para adaptarse al entorno.
- 101.- La rutina es uno de los mayores errores.
- 102.- Siempre se debe llevar una vida ordenada.
- 103.- El paso más mínimo debe ser planeado.
- 104.- Las emociones dependen de las personas, pero siempre se debe leer el ambiente.
- 105.- Lo que se considera maldad es solo una faceta que las personas crean para no hacerse daño a sí mismos.
- 106.- Pagar el dolor con la misma moneda es el mayor error del hombre.
- 107.- Buscar el amor desesperadamente es una señal de devilidad.
- 108.- Apesar de todo lo dicho el amor no debe ser considerado malo.
- 109.- Perdonarse así mismo da paz.
- 110.- Ahogarse en llanto solo ante una pérdida.
- 111.- El tiempo no regresa, no guardes rencores. Enorgullecete hasta de tus errores pues de ahí proviene la experiencia.
- 112.- El dinero tiene influencia, el carisma tiene poder.
- 113.- Intenta aprender de errores ajenos.

114.- La verdadera paz esta en no atarte a ti mismo.

115.- Ver las cosas mal o verlas bien es irrelevante sientete bien con tus decisiones.

116.- Apesar de actuar de una o de otra manera siempre procura el bien comun.

117.- Nunca se debe creer en una totalidad, los humanos somos espontaneos no existe una totalidad.

118.- Incluso el todo es tan solo una referencia de la totalidad conocida.

119.- La nada no significa la inexistencia, solo es una referencia de lo que se conoce en ella.

120.- La mejor estrategia, es saber esconder tu estrategia. El mayor talento es saber esconder tu talento.

(Recuerda ser espontaneo)

Bueno, si llegaste hasta aqui. seguro ya conocias todos estos puntos. Aun asi el recordarlos seguro te ayudara a mejorar tu vida, realmente esto lo escribi para mi como una manera de siempre recordar quien soy pues el conocer a otras personas te hace querer cambiar. pero yo amo quien soy ahora asi que quiero mantener esta faceta siempre.

Si puedo ayudar a que otras personas se hubiquen con ello me alegra.

Muchas veces creemos no saber quienes somos. pero realmente somos el resultado de todas nuestras deciciones, entonces si te pudiste formar a vace de puras deciciones:

¿Por que no cambiar a vace de puras deciciones?

Somos lo que decidimos ser.

Seremos lo que decidamos ser.

